

ANSVARIG PARTNERSAMARBETEN

BLI EN DEL AV KAPTENA – NAVET I EKOSYSTEMET FÖR ONOTERAT

Om Kaptena

Kaptena utmanar gamla sanningar och lanserar disruptiva produkter och tjänster. Vi utvecklar ett ekosystem för onoterade värdepapper på ett sätt som ingen tidigare gjort. Nu söker vi ytterligare en medarbetare som kommer ha en central roll i utvecklingen av ekosystemet och våra partnersamarbeten. Det är en viktig del av Kaptenas resa mot att skapa ett Avanza/Nordnet för onoterat.

Kaptena startade för sju år sedan och erbjuder Sveriges bästa ägarform för de som investerar i onoterade värdepapper. Ägarformen är lik en ISK, där vinster, utdelningar och ränteintäkter är skattefria, men i grunden är det en kapitalförsäkring från Futur Pension och Nordnet Pension. Kaptena är ett tjänstebolag i förtroendebranschen och våra ledord är kundnytta, ansvar och transparens. Sedan starten har utvecklingen varit fantastisk. Idag har våra 2 000 kunder 550 onoterade värdepapper till ett samlat värde på 15 miljarder kronor i sina kapitalförsäkringar.

Kaptena är ett snabbväxande bolag med 17 medarbetare som drivs och motiveras av att bygga ett framgångsrikt företag och skapa stora värden för våra kunder, Sveriges entreprenörer och samhället.

På Kaptena är det högt i tak och vi skrattar mycket. Det är också högt tempo och varierande arbetsuppgifter där alla hjälper varandra när det behövs. Vi sitter i ljusa lokaler i hjärtat av Stockholm. För att passa in ska du vara en kundorienterad, entreprenöriell, vilja ta ansvar och ha ett stort intresse för entreprenörer, investerare och start-up-bolag. Med andra ord; det som driver Sveriges utveckling.

Vi söker en ansvarig för partnersamarbeten

Vi söker dig som antagligen har ekonomiskt högskoleutbildning och några års erfarenhet av nätverksförsäljning och marknadsföring inom B2B. Kaptena gör något som ingen tidigare gjort och utvecklar nya unika tjänster, så vi förväntar oss inte att du har full koll på vad vi gör och hur vi gör. Det viktigast är att du vill lära dig och kan hantera en brant inlärningskurva. Vi förväntar oss också att du är en ödmjuk och prestigelös lagspelare som sätter "laget före jaget".

Erfarenhet från finansmarknaden är en fördel, liksom Insuresec-licens.

Att vara en del av ett snabbväxande bolag är inte alltid ett 9-6 jobb. Det är högt tempo och varierande arbetsuppgifter, inte sällan under tidspress. Vi ställer höga krav och förväntar oss ett stort engagemang. I gengäld erbjuder vi stora utvecklingsmöjligheter och hög belöning. Målet är att alla medarbetare ska bli partner.

Vill du vara med och bygga framtidens Kaptena, ett Avanza/Nordnet för onoterat, skicka då in ditt CV och Personliga brev till: jobb@kaptena.se, märk ansökan med Partnersamarbeten. Har du frågor om tjänsten kontakta Kaptenas CEO, Jesper Strandberg, på 070 783 87 85.

Så här går rekryteringsprocessen till hos oss på Kaptena!

Vi börjar med att höra av oss per telefon där vi under ett kortare samtal får en känsla av varandra. Känns allt bra så bjuder vi in dig till en första intervju där du kommer att få träffa vår VD Jesper Strandberg. Nästa steg är att du på en andra intervju får möjlighet att träffa både Robert och Per som ansvarar för samarbeten och Kapclear hos oss på Kaptena. I ett tredje steg får du ett besked samt praktiska detaljer. Vi har som målsättning att återkomma så snabbt som möjligt.